

# fireSEO

реклама в интернете

CRM  
БИТРИКС24  
ПОД КЛЮЧ



Цель внедрения любой CRM системы - **ПОВЫШЕНИЕ ПРОДАЖ**

# CRM БИТРИКС 24

Полный комплект  
инструментов  
для организации  
работы компании

ПОЛУЧАЙТЕ БОЛЬШЕ НОВЫХ КЛИЕНТОВ



УВЕЛИЧИВАЙТЕ СУММУ СРЕДНЕГО ЧЕКА



ПОВЫШАЙТЕ ПОВТОРНЫЕ ПРОДАЖИ



СНИЖАЙТЕ ИЗДЕРЖКИ НА ПОИСК И  
АНАЛИЗ ИНФОРМАЦИИ



ОЦЕНИВАЙТЕ ЭФФЕКТИВНОСТЬ РАБОТЫ  
ОТДЕЛА ПРОДАЖ



ВСТРОЕННАЯ ТЕЛЕФОНИЯ



# УДОБНЫЙ ИНТЕРФЕЙС ДЛЯ РАБОТЫ

The screenshot displays the Bitrix24 CRM interface. At the top, the header includes the Bitrix24 logo, notification icons (2 messages, 1 alert), a search bar with the text "искать сотрудника, документ, прочее...", the time "19:36", and the user's name "Наталья Сергеева" with a status indicator "РАБОТАЮ".

The main content area is titled "Лента CRM" and features a navigation bar with icons for "ЛЕНТА", "МОИ ДЕЛА" (3), "ЛИДЫ", "КОНТАКТЫ" (1), "КОМПАНИИ" (1), "СДЕЛКИ" (2), and "ЕЩЁ". Below this is a filter bar with options: "Сообщение", "Задача", "Встреча", "Звонок", "E-mail", "Моё", "Вся CRM", and a dropdown arrow.

The central message area shows a text input field "Написать сообщение ..." and a list of messages. The selected message is from "Наталья Сергеева" to "Контакт: Владимир Артемов" with the subject "Исходящий звонок (выполнен)". The call details are as follows:

ВТ 15	Тема:	Телефонный звонок
	Когда:	15.12.2015 19:49:25
	Клиент:	Владимир Артемов 79114811356
	Ответственный:	Наталья Сергеева контент-менеджер

At the bottom of the message, there is a "Записи:" section with a play button, a progress bar from 00:00 to 00:00, and a volume icon.

On the right side, there is a "Нужно сделать" (To do) list with three items:

- Обсуждение** (Discussion) - 19.03.2015 16:32 - Наталья Сергеева с Владимир Артемов по 1й канал после новостей
- Статьи** (Articles) - 15.12.2015 19:34 - Наталья Сергеева с Програбли по предложению
- Новый договор** (New contract) - 15.12.2015 19:45 - Наталья Сергеева с Кузнецовф&со

The left sidebar contains navigation options: "ДОБАВИТЬ", "ИЗБРАННОЕ" (Живая лента, Задачи 6, Календарь, Мой Диск), "CRM" (3), "1С+Битрикс24", "Ещё 2", "ПРИЛОЖЕНИЯ", "ГРУППЫ", "ГРУППЫ ЭКСТРАНЕТ" (Дизайн), and "CRM" (Лента).

The right sidebar shows a vertical stack of user avatars, a clock showing "24", a date "Вт, 12 Ар", a status indicator "13 Онлайн", and icons for adding users, voice calls, and downloads.

Гнездилов Александр старший менеджер по продажам  
+7(967)299-60-19 alexander@fireseo.ru

+ ДОБАВИТЬ

# Живая лента

ВСЕ СООБЩЕНИЯ

ПУЛЬС КОМПАНИИ 4 0%

ИЗБРАННОЕ

Живая лента

Задачи 7

Календарь

Мой Диск

CRM

1С+Битрикс24

Ещё -

ПРИЛОЖЕНИЯ

ГРУППЫ

ГРУППЫ ЭКСТРАНЕТ

Дизайн

CRM

Лента

Мои дела

Контакты

СООБЩЕНИЕ ФАЙЛ СОБЫТИЕ ОПРОС ЕЩЁ

Написать сообщение ...



**Сергей Рыжиков** > Юрий Волошин, Наталья Грихина, Екатерина Шеленкова и еще 3 получателя

Коллеги, ... подготовить все сценарии



Фото:

**Звонок от 79316032927** поступил на номер 88002501860

Контакт: **Входящий звонок 18:59 06.12.2014**

Ответственный: **Сергей Рыжиков** директор

Дела Счета + комментарий к звонку

Абонент ожидает на линии

Ответить Пропустить

Комментарии 2 Мне нравится Больше не следить Ещё

6 декабря 2014 13:33

ПРИГЛАСИТЬ СОТРУДНИКОВ +

БЛИЖАЙШИЕ СОБЫТИЯ +

- Чт 21** 21.04.2016, весь день  
Версия 16.5 CMS
- Чт 21** 21.04.2016, с 17:00 до 18:00  
Презентация новой версии
- Пт 22** 22.04.2016, весь день  
Отчет

БИЗНЕС-ПРОЦЕССЫ

Ждут реакции **0**

Мои процессы **6**

МОИ ЗАДАЧИ +



Пт, 15 Аг



Вт, 12 Аг



Онлайн



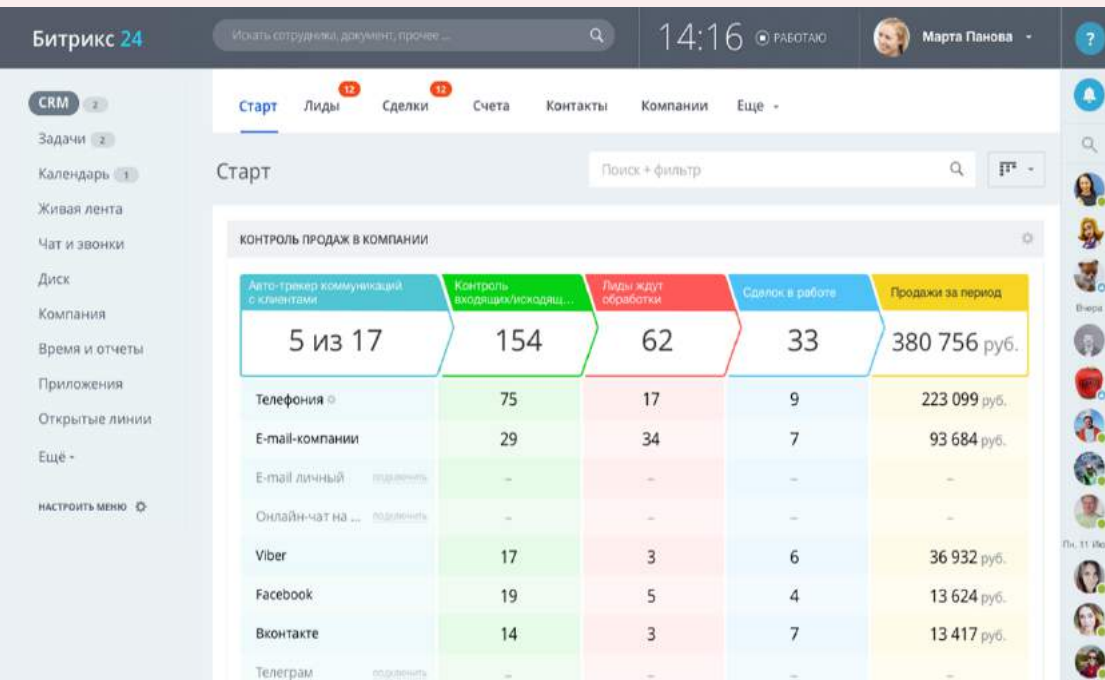
# Полный комплект инструментов



## Для организации работы компании

# НАГЛЯДНЫЙ ПРИМЕР

## СтартCRM



**Единая «точка» доступа ко всем каналам:**

телефонии, почте, открытым линиям.

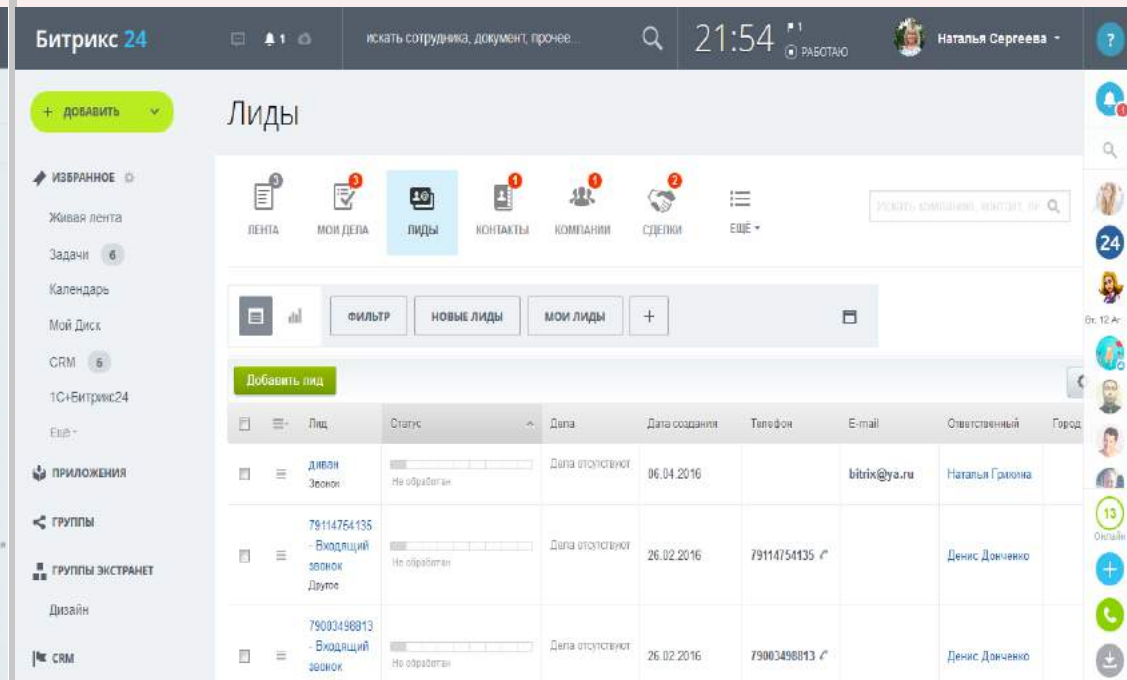
Здесь вы можете быстро подключить нужный канал и следить за его эффективностью.

Данные **автоматически** собираются

на одной странице, где вы видите: нагрузку по каждому каналу, количество необработанных возможностей (лидов) и суммы сделок за разные периоды.

Легко понять – какой канал приносит деньги, а какой не работает.

## Интеграция с сайтом



Загружайте **автоматически в CRM** систему онлайн лиды с вашего сайта (если он работает на платформе «1С-Битрикс»).

Не нужно собирать и добавлять их вручную. Ваши потенциальные клиенты заполняют анкеты,

брифы, форму обратной связи, подписываются на ваши рассылки, и тут же **в CRM появляются новые лиды.**

# СТОИМОСТЬ ПОКУПКИ ЛИЦЕНЗИИ БИТРИКС24

## ПРОЕКТ +

**990** руб./в мес.

У вас небольшая компания или отдел, вы не работаете над проектом с внешними подрядчиками, у вас небольшой документооборот. Или вы просто группа единомышленников, которая обсуждает общие идеи и делится своими впечатлениями. Отделу продаж вашей компании необходима CRM для работы с клиентами, для обработки заказов из интернет-магазина.

## КОМАНДА

**5 490** руб./в мес.

У вас больше 12 человек в компании, и вы активно работаете с файлами и документами. Вы работаете над проектами и задачами вместе с вашими партнерами, поставщиками, клиентами. Вы благотворительная или некоммерческая организация с большим количеством сотрудников.

## КОМПАНИЯ

**10 990** руб./в мес.

Вы будете понимать, сколько часов за день или за месяц отработал каждый сотрудник. Вам будут доступны отчеты по всем выполненным задачам. Вы сможете оперативно получать рабочие отчеты сотрудников, оценивать их. Собрания и планерки можно будет автоматизировать: рассылать автоматом приглашения, ставить в встречи в календари сотрудников, назначать задачи и отмечать выполненные в протоколе.



Google  
Partner

# ЧТО ЕЩЕ? ОБУЧЕНИЕ РАБОТЕ С БИТРИКС24

**2 500** руб./в час

Так же, мы знаем о продажах через контекстную рекламу и SEO продвижение - практически все, являемся официальными агентствами в Яндекс и Google.

**Официальный статус  
бизнес-партнёров  
1С Битрикс**

<https://advertising.yandex.ru/contact/agency/partner.xml?url=fireseo.ru>

[https://www.google.com/partners/?hl=ru#a\\_profile;idtf=7706169382](https://www.google.com/partners/?hl=ru#a_profile;idtf=7706169382)



fireSEO

С УВАЖЕНИЕМ, КОМАНДА

р е к л а м а   в   и н т е р н е т е

[fireseo.ru](http://fireseo.ru)